



『何を?』ワーク



『誰に?』のワークで書き出した人に対して、
あなたは何を提供していきたいですか?
5つのワークを通して明確にしていきましょう。

1 商品の特徴・効果など、目に見えている部分の機能的な価値

何かのオンラインレッスン等であれば、カリキュラムや習得できる知識やスキル。
「こんな教材や特典がある」等の特徴やセールスポイントなど、
商品そのものの良さについて書き出してみましょう。

2 その商品によってどんな未来を得られるか

1で書き出した商品の価値提供によって、そのお客様はどの様な未来を生きられるか。
スキルや知識を習得したことで、どんな生活を出来る様になる?
将来、お客様はどんなメンタルでいられるようになるのでしょうか?

3 あなた自身の知識やスキル等の価値

商品を通してあなたがお客様に提供できる自分自身の価値って何?
過去の経験から培ったノウハウや知識、あなたの人間性によってこう導けるなど。
商品ではなくあなた自身の武器を認識しよう。

4 あなたの価値で導いてあげられる未来

3で書き出した自分の価値によって、お客様をどんな未来に導いてあげられる?
どんな変化をもたらせてあげられるでしょうか。

